第7步:设置前景色为白色,选择工具箱中的"圆角矩形"工具□,绘制一个半径为10像素的矩形,并设置为水平居中对齐,如图7-68所示。

第8步:设置前景色为#e72e34,选择工具箱中的"横排文字"工具**T**,在工具选项栏中设置相关参数,并输入相关文字,如图 7-69 所示。





图7-68 绘制圆角矩形

图7-69 输入文字

提示 文字颜色除了在工具选栏中设置外,还可以直接设置前景色,文字工具默认以前景 色为当前文字颜色。

第9步:设置前景色为白色,选择工具箱中的"横排文字"工具**工**,在工具选项栏中设置相关参数,并输入相关文字,如图 7-70 所示。

第 10 步: 按住鼠标左键,向右拖曳即可单独选择"5元"两个字,在工具箱中单击"前/背景色"色块,在弹出的"拾色器(前景色)"对话框中选择黄色,并单击"确定"按钮,即可将该两字设置为黄色,如图 7-71 所示。



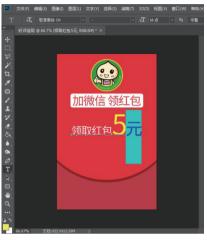
图7-70 输入文字



图7-71 设置文字颜色

第 11 步: 使用鼠标分别单独选择"5"字和"元"字,在工具选栏中分别设置其字号大小为 30 点和 18 点,如图 7-72 所示。

第 12 步:设置前景色为白色,继续选择工具箱中的"横排文字"工具**工**,在工具选项栏中设置相关参数,并输入相关文字,如图 7-73 所示。



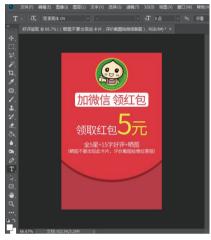


图7-72 设置文字颜色和字号

图7-73 输入文字

第 13 步: 打开素材包\素材文件\第 7 章\7.3\"二维码"和"五星"图像文档,将商品图像拖曳导入到文档窗口中,并设置为水平居中对齐,最终效果如图 7-74 所示。



图7-74 最终效果

提示 此处为了方便制作图片,特地将二维码处理成空白图片,大家可根据实际工作需求 将自家淘宝店铺二维码放上来。

## 高手秘笈

## (三) 技巧 1:制作渐变描边文字效果



在 Photoshop 中,除了对文字进行创意设计外,还可以为文字添加一些 特殊的效果,如描边、制作渐变效果、外发光、投影等。

下面将介绍如何为文字添加渐变和描边效果, 具体操作步骤如下:

第1步:打开素材包\素材文件\第7章\高手秘笈\"扫地机器人"图像文档,选 择工具箱中的"横排文字"工具Ⅰ、在工具选项栏中设置相关参数,并设置前景色为白 色, 如图 7-75 所示。

第2步:在文档窗口适当位置输入相关文字、单击工具箱中的"移动"工具→退 出文字编辑模式,如图 7-76 所示。





图7-75 设置文字颜色和字号

图7-76 输入文字

第3步: 单击"图层"面板中的"添加图层样式"按钮™, 在弹出的下拉列表中选 择"描边"选项,如图 7-77 所示。

第 4 步: 在弹出的"图层样式"对话框中,设置相关参数,并设置颜色为 #5c060a, 如图 7-78 所示。



图7-77 添加图层样式

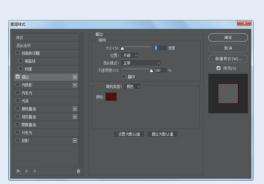


图7-78 设置描边相关参数

第5步: 单击左侧的"渐变叠加"选项,在右侧设置相关参数,并设置渐变颜色为#ffe691和白色,如图7-79所示。

第6步: 单击"确定"按钮, 最终文字效果如图 7-80 所示。

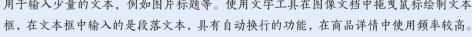


图7-79 设置渐变叠加效果

图7-80 最终效果

## 技巧 2: 点文字与段落文本的快速转换

使用文字工具在图像文档中单击后输入的文本,称为点文本。在输入 点文本时,文字不会自动换行,如需要换行,按 Enter 键即可。点文本一般 用于输入少量的文本,例如图片标题等。使用文字工具在图像文档中拖曳鼠标绘制文本



第 1 步: 打开素材包\素材文件\第 7 章\高手秘笈\"面霜"图像文档,选择"图层"面板中文字图层,如图 7-81 所示。

根据实际工作需求,可以快速地在点文字与段落文字之前转换,具体操作步骤如下:

第2步: 在文字图层单击鼠标右键,在弹出的快捷菜单中选择"转换为段落文本" 选项,如图 7-82 所示。



图7-81 选择文字图层



图7-82 选择快捷选项

第3步:选择工具箱中的"横排文字"工具**□**,单击文本进入文字编辑状态,此时文本已转换成段落文本,如图 7-83 所示。

第 4 步:选择"图层"面板中文字图层,单击鼠标右键,在弹出的快捷菜单中选择"转换为点文本"选项,如图 7-84 所示。



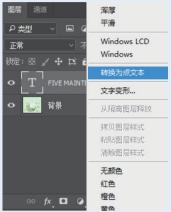


图7-83 段落文本效果

图7-84 选择快捷选项

第5步: 单击图像文档中的文本进入文字编辑状态,此时文本已转换成点文本,如图 7-85 所示。



图7-85 点文本效果



## 本章导读 😂

网店的首页设计是店铺装修设计最重要的环节,本章通过对首页布局及首页基本元素设计与制作的方法、思路进行详细讲解,让读者快速掌握首页设计与装修的常用方法与技巧。希望读者能学以致用,得心应手地进行网店首页设计。

## 知识要点 😂

- 首页的基本组成模块
- 首页的布局
- 制作静态店标
- 制作店招
- 制作导航条
- 制作优惠券





## 认识网店首页

首页是顾客进店后能快速寻找到商品的主要源头,在进行首页设计时要根据商品的特征,有条不紊地展示商品,给顾客舒适的购物体验。

## 8.1.1 首页的作用

店铺的首页相当于一个实体店的门面,是店内流量分配的中转站和分配中心。在首页中 买家能看到店铺的商品、优惠活动、风格,其影响不亚于一个商品的详情描述,店铺首页装 修的好坏直接影响客户的购物体验和店铺的转化率。

## 8.1.2 首页的主要模块组成



首页分为店铺页头、活动促销、店铺商品、店铺页尾几个区域,下面分别介绍各区域的模块组成。

### 1. 店铺页头(页头区)

店铺页头包含店招和导航条,位于店铺的最顶端,如图 8-1 所示。



图8-1 店铺页头

- 店招:店招即店铺的招牌,淘宝店招位于店铺最上方的长条形的区域,用来展示店铺 的名称、标志、宣传语、店铺收藏图标、优惠券等,也可以在店招上展示主推商品。
- 导航条:导航条的主要功能是快速链接到店铺相应的指定页面。导航条的内容一般有 首页和分类,有的还有会员须知、品牌故事等,具体需要根据自己店铺的内容而定。2.活动促销(内容区)

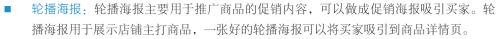
活动促销区包括全屏海报、轮播海报、优惠券等内容,主要用于呈现店铺促销内容,位于店铺醒目的位置。

■ 全屏海报:全屏海报主要用于店铺重大公告、折扣优惠、主打商品推荐等,让客户一进入首页就能看到店铺的重点。因为全屏海报能带来强大的视觉冲击力,所以在店铺装修中使用的频率是最高的,如图 8-2 所示。



图8-2 全屏海报





■ 优惠券: 优惠券主要用来提高交易成功率,促成购买。优惠券是将实体店面的打折方式带入网店,以营销消息的形式提高商品交易成功率,如图 8-3 所示。



图8-3 优惠券

## 3. 店铺商品(内容区)

店铺商品区包括主推商品与商品分类, 它是店铺商品的展示区域。

■ 主推商品:设置主推商品前先要了解自己的商品,选择其中优势比较明显的作为主推商品,这样的商品一般具有高性价比的特点。将资源集中在主推商品上面,展示在显著位置,如图 8-4 所示。



图8-4 主推商品

■ 商品分类:设计商品分类模块,一是为了方便店铺管理,二是为了方便客户选购商品,如图 8-5 所示。商品可以按价格、功能、属性等进行分类。对于商品数量较多的店铺,合理的分类非常重要,直接影响到顾客能否快速地找到满意的商品。



图8-5 商品分类

## 4. 店铺页尾(页尾区)

店铺的页尾和页首一样重要,一个好的开头一定要有一个好的结尾相呼应。店铺页尾模板必须符合网店的风格以及主题,内容可以展示消保、售后服务、7 天无理由退换货、购物流程、联系方式等,如图 8-6 所示。



图8-6 店铺页尾

- 客服中心: 客服中心可以设置在页面上方或左右两边,也可以设置在页尾。大部分店铺装修针对客服模块都是简单化处理,没有重视其对点击率带来的影响,好的客服模块设计或许就是顾客询单的理由。
- **发货须知**:添加发货须知可以增加买家对店铺的信任,统一的发货时间可以让店家免去回复过多的咨询,节省时间。
- 关于我们:可以介绍网店的特色、文化、内容等,还可以介绍网店加入了哪些保障服务。

# 8.2 首页布局

网店的首页设计与装修是店铺装修设计最重要的环节,进行首页设计的第一步就是对首 页进行布局,对首页的各模块进行规划。

## 8.2.1 首页布局的几种常见形式

淘宝店铺首页布局因不同的营销方向有不同的布局形式,常见的首页布局有分流型、聚流型和品牌推广型三种类型。

- 分流型。分流型的淘宝店铺首页装修布局是最常见的布局形式,分流型是在首页陈列 大量商品,其目的是为了展示更多的商品,增加曝光率和点击率。
- 聚流型。聚流型是在首页集中展示主推商品,用大图吸引买家点击,主要用于商品数量较少的网店,多适用于标品。

183

品牌推广型。品牌推广型页面多用于天猫或品牌店铺,适用于有大量忠实客户的网店, 其作用主要是加深品牌化运营。

## 8.2.2 根据营销目的规划布局

淘宝店铺设计首页布局时要从营销的角度进行规划,以满足客户需求为第一要务,让客户一看就知道店铺卖什么商品,商品的品质如何。在进行首页布局规划时需要重点把握以下几个要点。

#### 1. 店铺招牌

- (1) 明确告诉顾客本店铺是卖什么商品的;
- (2) 向顾客展示进入店铺的理由;
- (3) 合理设置主页分类导航,方便顾客进入店铺浏览。

#### 2. 店铺首屏

店铺首屏是指店铺首页的第一屏,其展示的内容是至关重要的,可以展示顾客最感兴趣的内容,顾客能得到什么利益,比如:顾客能得到哪些优惠、顾客能得到哪些优质的服务等。

#### 3. 商品大图

商品大图主要用来吸引顾客的眼球,向顾客展示商品的特色和品质,从而打动顾客。

#### 4. 分类商品

将店铺的商品进行合理、规范地分类,不仅可以让顾客一目了然地了解店铺有哪些商品,还方便顾客快速找到自己想要的商品,提高购物体验。

#### 5. 其他内容规划

除了以上规划内容外,首页还有常见的模块内容,比如,新品上市、人气商品、分享有礼、 关联商品以及商品排行榜等。

## 8.2.3 根据规划设计并绘制草图

规划好店铺的布局后,美工就可以根据规划对店铺进行设计,并绘制草图。美工在设计首页布局时应从以下三个方面着手。

#### 1. 确定风格

通过交流,熟悉客户要展示的内容和效果,提炼出网店的关键词以确定风格,比如:高端、简洁、复古、小清新等。

#### 2. 收集参考案例

模仿是最好的老师,在设计布局时,多参考同行优秀网店的布局与设计,收集一些优秀网店的资料进行研究并参考。从颜色、排版、营销广告等不同的角度去收集合适的参考案例,以供客户参考,了解客户的喜好,确定设计方向。

### 3. 创意设计

结合客户的实际需求进行一些创新,添加一些自己的设想,设计出与商品所需风格相符

且与众不同的网店。

完成上面一系列工作之后,便可以进行素材收集,初步确定首页各模块的位置,绘制出一个大致的设计框架草图。

淘宝店铺有基础版、专业版和智能版,基础版装修店铺会受到很多限制。如图 8-7 所示的首页布局图是以专业版为基础设计的,由店招、导航条、海报、商品分类、客服旺旺、商品展示、店铺页尾、店铺背景等几部分组成。

## 8.2.4 细化处理并完善首页布局

设计好草图后便可对每个模块进行装修设计,设计时要注意店铺整体风格的统一,对每个模块的图片、文字要合理地安放,如图 8-8 所示。

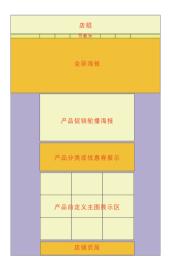


图8-7 布局草图



图8-8 完善首页布局

下面介绍首页各模块设计时的一些注意事项:

- 页头: 在店招处可以放一些活动内容、店铺收藏链接等。因为店招在任何单页、描述 页都可以看到,就像一本书的封面一样,所以一定要充分利用。
- **首**焦: 首焦位于店铺首页显著的位置,设计时可将主推商品、优惠活动等内容置于此处,就像一本书的内容提要。
- 导航: 导航就像一本书的目录,商品较多的店铺最好加上类目导航,商品有分类才可以提供便捷的用户体验。
- 主推商品: 主推商品就像一本书的主打内容, 用于展示店铺中主要的商品, 设计时应